

汉诺威现场报道|CEBIT 2017第一天，5大重磅发布，华为与客户、伙伴打造数字化转型共同体 (<http://www.doit.com.cn/p/269084.html>)

李卫忠 (<http://www.doit.com.cn/p/author/liwz>) 2017-03-21 分类：企业IT (<http://www.doit.com.cn/category/it>) 评论(0)

当地时间3月20日，CEBIT 2017(汉诺威消费电子、信息及通信博览会)在德国汉诺威盛大拉开帷幕。华为携手百余合作伙伴以“新ICT 迈向数字化转型之路”为主题参展。

本届CEBIT，位于2号馆C30展位的华为展台面积超过3500平米，比2016年扩大了22%。今年的展台分为商业、技术、生态三大业务展区，尽显“工业化”与“科技感”，全面展示了华为创新ICT技术和解决方案，与全球客户、合作伙伴分享数字化转型的实践与方法，成为CEBIT 2017最耀眼的明星。而5大重磅发布活动更是吸引了全球百名媒体记者的闪光灯。

“客户+伙伴+华为”，打造数字化转型共同体



(<http://pic.doit.com.cn/2017/03/d41d8cd98f00b204e980e499bdd6ae08.jpeg>) 华为企业BG副总裁、企业BG全球销售部总裁马悦

展会期间，华为企业BG副总裁、企业BG全球销售部总裁马悦接受媒体采访时总结了此次大会的三个新变化：

首先，这次CeBIT展华为提出的新slogan，是最去年“Leading New ICT”后面又增加了一句，形成“Leading New ICT, The Road To Digital Transformation”。这是因为，现在各行各业都认为未来的五到十年中，数字化转型有着非常大的市场需求，大家已经不再讨论要不要做数字化转型，而是要看怎么去做。华为认为，新ICT技术是对行业数字化转型最重要的推动力，引领新ICT，就是迈上数字化转型之路。

其次，马悦特别强调了“平台+生态”战略的重要性，指出平台就是华为通过高强度的研发投入，打造一个从CT到ICT，从IP到IT，从有线到无线的一个开放、弹性、灵活、安全的平台，便于合作伙伴基于平台叠加面向行业的业务应用；生态战略更是从过去让利给合作伙伴到转成利他思维，从共生到互生到再生，打造一个联合创新、共同营销的生态圈，共同为最终客户创造商业的价值。

第三，华为从2011年初成立企业BG以来，沿着被集成的方向在探索发展，今年明确对于全球生态体系基于SAPO模型提出了方法论。S（strategy战略）就是华为明确了做什么与不做什么的业务边界，形成了非常清晰的业务战略；A（architecture架构）就是对于全球合作伙伴进行了统一的分层分级；P（policy政策）就是针对渠道合作伙伴发布了统一的渠道政策和框架；O（operation和organization运作和组织）方面则是为了匹配全球生态建设对组织，运作流程以及内部IT平台进行了优化。

目前华为有76%的收入是与合作伙伴共同创造的，全球已经有12000家合作伙伴与华为产生了合作收入。对引领新ICT迈上数字转型之路的坚定信念、加上科学、明确的方法论，华为正加速把产业、商业、开发者等都纳入一个“横向+垂直+社区”的大生态圈中，打造成从利他到共生的数字化转型共同体。

“商业”、“技术”、“生态”三大展区，携手百伙伴惊艳亮相

华为在CeBIT 2017从“商业”、“技术”、“生态”三大展区，全面展示创新ICT产品、解决方案和成功案例。



(<http://pic.doit.com.cn/2017/03/d41d8cd98f00b204e98003327ad7995d.jpeg>)商业展区展示七大行业解决方案和成功案例

华为企业BG的主要收入来自于政府与公共事业、金融、能源、交通、制造业等5大行业，尤其是近年来在制造业领域取得了飞速的发展，以平安城市为抓手的智慧城市建设和成绩喜人，金融行业在全球范围内取得了巨大的突破，电力行业收入更是几乎翻了一倍。

在商业展区，华为展示推动客户数字化转型进程的解决方案和成功案例，包括七大行业——智慧城市、金融、制造、电力、交通、媒资、ICP等行业，探讨行业数字化转型之道。



(<http://pic.doit.com.cn/2017/03/d41d8cd98f00b204e980a9ae2bdb6469.jpeg>)技术展区展示了七大技术热点

在技术展区，华为全面展示云管端协同的新ICT基础架构，包括七大技术热点——物联网（含安全）、开放云、数据中心基础设施、全云网络（含安全）、云通信、企业无线和服务。



(<http://pic.doit.com.cn/2017/03/d41d8cd98f00b204e98021452a78ee5d.jpeg>)与百家合作伙伴联合展示生态体系

在生态展台区，华为与百家合作伙伴联合展示，包括众多了领先企业——SAP、Accenture、Infosys、T-Systems、KUKA、Hexagon、Thales、Aldom、Siemens、ABB等，共建可持续发展的生态体系。

重磅发布一：3年投资2亿美元，全球Openlab计划全面提速增至20家



(<http://pic.doit.com.cn/2017/03/d41d8cd98f00b204e980f6654d82c7f3.jpeg>)华为全球Openlab计划发布

华为今天发布了OpenLab（开放实验室）全球计划：2017年将在英国伦敦、法国巴黎、俄罗斯莫斯科、南非约翰内斯堡等地建设7家新的OpenLab，全球华为OpenLab的总数将从现有的5家增至12家。到2019年底，OpenLab的总数将增加到20家。在这三年期间，华为全球将投入近千人，三年共计投入2亿美元。

目前，华为已经在中国苏州、德国慕尼黑、美洲墨西哥城、新加坡与阿联酋迪拜5个城市建立并运营了OpenLab，在智慧城市、金融、交通、能源电力、制造业、媒资等领域，与全球400多家合作伙伴进行技术与解决方案的联合开发并联合上市。各大型商业机构与政府部门已在使用华为OpenLab研发的解决方案，如与埃森哲合作打造智慧城市解决方案；与Altair共同打造研发协作仿真云解决方案，帮助汽车行业客户实现研发环节的数字化转型；与SAP、Oracle等，打造电力物联网方案，帮助客户打造坚强、经济的电网。



(<http://pic.doit.com.cn/2017/03/d41d8cd98f00b204e980b35f88902730.jpeg>) 华为西欧地区总裁 彭博

华为西欧地区总裁彭博在致辞时揭示，在ICT整体行业增长放缓的今天，华为ICT年复合还能增长率高达45%，原因就在于华为提供平台与合作伙伴提供行业经验，“平台与生态”双轮驱动聚焦数字化转型。

华为OpenLab全球计划正是依据华为“平台 + 生态”战略而诞生的。该战略核心是基于与伙伴和客户联合研发创新、差异化、领先的行业解决方案，以打造开放、弹性、安全、灵活的平台，促进数字化转型。华为致力于构建一个数字化转型共同体进行联合创新，从产业联盟、商业联盟、开发者平台、开源社区四个方面拓展生态系统。



(<http://pic.doit.com.cn/2017/03/d41d8cd98f00b204e980bd78b1541117.jpeg>) 华为企业BG行业 Marketing与解决方案总裁喻东

华为企业BG行业Marketing与解决方案总裁喻东表示：“每个全球OpenLab都是根据当地市场需求以及人才和技术优势来构建，比如在德国慕尼黑与德国汽车制造企业开展联合创新和仿真测试并在车联网领域进行研究。华为关注与优秀的本地企业合作，将他们的能力整合到华为的全球价值链并推广到全球，提升本地ICT产业竞争力。”

正如喻东所说，只有与整个行业以及各方伙伴诚挚合作，企业才能应对智能化社会进程中所面临的各种问题。多位合作伙伴代表也对OpenLab全球计划表示了认同与期待。



(<http://pic.doit.com.cn/2017/03/d41d8cd98f00b204e980914f6b68ac1b.jpeg>)SAP高级副总裁、云平台业务总裁Rolf Schumann

SAP高级副总裁、云平台业务总裁Rolf Schumann表示，以软件和硬件互补为合作基础，SAP和华为自2012年以来建立了战略联盟。到目前为止，双方已经在基于SAP HANA的联合解决方案和市场进入策略进行了深度合作。华为已经建立的全球5家面向企业市场、设备齐全的OpenLab，为所有潜在客户和合作伙伴提供一体化ICT平台，实现联合创新和概念验证。SAP相信已建成和将建成的OpenLab可以加速两家公司在工业4.0、高级计量基础设施（AMI）、物联网、大数据、B2B云等领域的合作扩展。



(<http://pic.doit.com.cn/2017/03/d41d8cd98f00b204e980ccfcac0d3df0.jpeg>)Infosys有限公司 EMEA区域云和基础设施服务业务高级副总裁兼区域主管Umashankar Lakshmipathy

Infosys有限公司 EMEA区域云和基础设施服务业务高级副总裁兼区域主管Umashankar Lakshmipathy表示，Infosys和华为自2014年以来建立了联盟关系，双方已经在金融、物联网以及云数据中心解决方案和市场进入策略方面进行了深度合作。华为于中国苏州设立的OpenLab为合作

伙伴提供了先进的ICT平台，助力银行和智能体育场解决方案的联合研发。Infosys希望通过位于南亚、中东等其他地区的OpenLab，与华为进一步展开合作创新，将成果扩展到全世界。



当下，数字化变革正以惊人的速度向前推进，行业数字化转型已经进入了加速期。相信华为全球OpenLab计划将更快地聚合领先业务伙伴，形成面向行业的解决方案创新能力，为未来智能社会ICT生态圈提供土壤和能量，有利于支持行业整体良性发展，为整个生态圈制造更多的机遇。

重磅发布二：携手德电分享开放电信云成功案例及未来计划

发布会上，华为与德国电信介绍了双方共同研发和推出的开放电信云（Open Telekom Cloud, OTC）的最新进展及未来计划。自去年正式投入商用以来，华为-德电开放电信云不断完善，已拥有50多种云服务和解决方案，新上线了13项服务，新增了400多种功能，为企业提供全套云服务，并结合物联网，致力成为企业数字化转型的强劲引擎。



(<http://pic.doit.com.cn/2017/03/d41d8cd98f00b204e9806f21a6d09b9c.jpeg>)

CeBIT期间，华为与德电同时携手欧洲原子能机构（CERN）展示了CERN基于开放电信云组建的“螺旋星云”科学云。华为-德电开放电信云提供包括私有云、公有云以及帮助企业同原有IT基础设施无缝集成的软件解决方案，为欧洲企业提供各种基于客户需求规模、按需付费、安全的云服务来应对快速变化的市场环境，推出仅一年便成为Open Stack社区的领导商用案例。与物联网的结合（IoT + OTC）是华为-德电开放电信云的最大亮点。华为基于20年无线通信技术的积累，从芯片到云平台，为企业、行业客户及合作伙伴提供最佳IoT服务及技术支撑，提供创新的数字化农业、数字化物流、智能照明和智能城市等解决方案。在与德电的开放云合作项目中，双方通过持续的联合创新，共同为不同行业企业客户提供了业界领先的芯片、网络、云和服务。

华为公司德电系统部部长林柏枫表示，华为把云服务作为坚定不移的战略方向，将持续在该领域进行投入。同时，德电作为欧洲云服务的领导者，长期为客户提供优质ICT服务，双方强强联合，使能欧洲企业客户的数字化转型是双方共同的使命。

重磅发布三：华为宣布与霍尼韦尔携手提供智能楼宇解决方案

第一日的发布会上，华为还与霍尼韦尔（Honeywell）宣布达成合作，在全球范围内提供智能楼宇解决方案。双方将在全球大型智慧城市项目中展开合作，帮助城市管理者建立智能的城市基础设施，降低城市管理成本，并提供更加宜居的生活环境。



(<http://pic.doit.com.cn/2017/03/d41d8cd98f00b204e980b7e0df421b3c.jpeg>)

此次宣布的智能楼宇解决方案是华为边缘计算物联网EC-IoT（Edge-Computing-IoT）解决方案在楼宇行业的成功实践。该方案由华为物联网关（AR502系列）、敏捷控制器（Agile Controller）、Tridium（霍尼韦尔旗下独立运营的子公司）物联网中间件技术平台（Niagara Framework®），以及合作伙伴各类传感控制设备，楼宇管理系统等组成，实现了楼宇中复杂多样的控制设备之间的统一联接和互通，千万级物联终端的云化管理，以及楼宇管理的分布式部署和弹性扩展，将大幅简化互操作性，提升工作效率，并最大限度节约智能楼宇的整合成本。

华为交换机与企业网关产品线总裁胡克文表示，华为和霍尼韦尔同为世界500强企业，都拥有强大的研发和创新能力，双方都致力于提供具有竞争力的产品和解决方案，使客户能够充分利用数字化转型带来的优势。华为智能楼宇解决方案将为全球客户提供更优质的服务，助推楼宇加速迈入智能化时代。

重磅发布四：华为发布存储即服务方案，率先打造无缝跨云体验

发布会上，华为还正式发布了存储即服务（Storage as a Service, STaaS）解决方案。该方案在业界率先打造无缝跨云的体验，旨在为企业业务提供云上云下体验一致的存储资源服务，以及智能的数据和运维管理，帮助企业数据中心向云平滑演进。



(<http://pic.doit.com.cn/2017/03/d41d8cd98f00b204e9800270403059ac.jpeg>)



DOIT



此外，华为还隆重介绍了存储即服务解决方案的重要组成部分、面向企业重载关键应用而打造的新一代全闪存阵列OceanStor Dorado V3，提供500μs响应时间的高性能及99.9999%的可用性。

华为IT存储产品线总裁孟广斌表示，面向云时代，以IT服务为核心的数据中心无疑是IT系统的下一个主要形态，华为存储即服务解决方案整合云上云下的存储资源，提供标准化、自动化、按需供给的数据存储服务，将帮助企业实现敏捷云转型。

重磅发布五：华为发布新一代企业无线通信方案，加速行业数字化转型

会上，华为发布了面向企业的新一代无线通信解决方案，把企业无线通信带入2.0时代。华为新一代企业无线通信具备三大特点：全能（一套系统支持语音/视频/对讲/监控/物联网等等各种应用），高可靠（工业级）和随处可用（既可基于授权频谱，也可基于非授权频谱）。

3GPP是全球移动通信最大的标准组织，拥有强大的产业链。在其协调下，蜂窝移动通信已经发展到4.5G，并正在走向5G。华为把基于3GPP全球统一无线通信标准的技术，既应用于授权频谱，也应用于免授权频谱。把蜂窝移动通信高可靠和全能的优点与免授权频谱随处可用且频谱多的优点结合起来，打造基于4.5G技术，宽窄带一体、授权免授权频谱融合的eLTE行业解决方案。支持企业客户打造全能、高可靠和随处可用的企业无线通信系统。



(<http://pic.doit.com.cn/2017/03/d41d8cd98f00b204e98050af699c0a9a.jpeg>)华为无线网络营销运作总裁邱恒

华为无线网络营销运作总裁邱恒表示，一套系统既支持窄带通信也支持宽带通信，既支持人的通信也支持物的通信，既支持要求时间延迟特别低的通信也支持要求连接数量特别多的通信，同时满足企业生产、运营、管理、办公等各种通信需求，加速使能企业数字化转型。

分享到：

更多 (1)

标签： CeBIT (<http://www.doit.com.cn/tag/cebit>) 华为 (<http://www.doit.com.cn/tag/hua-wei>)

相关推荐



- 汉诺威现场报道|CeBIT第二天，华为阎力大：企业业务将每两年翻一番 (http://www.doit.com.cn/p/269205.html)
- 新ICT迈向数字化转型之路 华为参展CeBIT 2017亮点提前看 (http://www.doit.com.cn/p/266261.html)
- Acronis：我们将夺走赛门铁克的市场份额 (http://www.doit.com.cn/p/68088.html)
- CeBIT2011：云标准也无法消除安全担忧 (http://www.doit.com.cn/p/67857.html)
- SQL Server中保护数据的安全选项 (http://www.doit.com.cn/p/44445.html)

评论 抢沙发



你的评论可以一针见血

提交评论

昵称	昵称 (必填)
邮箱	邮箱 (必填)
网址	网址

Copyright © 2003~2016 DOIT | 北京楚科信息技术有限公司 版权所有
ICP经营许可证：030972号 电信业务审批 [2009]字第572号
京ICP备13004627号-3 京公网安备: 110105001105

